

Marcelo Frugotti

Empresario & Trader Internacional

Buenos Aires, Argentina

Montevideo, Uruguay



PERFIL PROFESIONAL

Empresario argentino con más de **5 años de trayectoria** en el trading de productos para mascotas, formado íntegramente en la práctica comercial. Comenzó su actividad intermediando entre proveedores locales de pet food, snacks y accesorios, hasta consolidar una cartera propia de clientes y proveedores en el sector.

Actualmente da el paso hacia la **consolidación de su actividad** mediante la constitución de Jaltay, empresa trader con sede en Uruguay, orientada a la exportación de productos para mascotas con destino final Estados Unidos. Su misión es consolidar una plataforma formal de comercio internacional que conecte la oferta del Cono Sur con la demanda del mercado estadounidense.

EXPERIENCIA

Titular y Fundador

Jaltay S.A. - Comercio internacional

2026 - Hoy | Buenos Aires, Argentina

- ▶ Constitución de sociedad trader en Uruguay como paso de consolidación de la actividad desarrollada en Argentina, estableciendo una estructura societaria orientada al comercio exterior.
- ▶ Diseño del modelo de negocio para la compra-venta internacional de pet food, snacks naturales deshidratados y juguetes para mascotas, con destino final Estados Unidos.
- ▶ Gestión de aspectos legales, contables e impositivos para la puesta en marcha operativa de la empresa, incluyendo apertura bancaria y compliance internacional.
- ▶ Desarrollo de la estrategia de consolidación de carga y logística de exportación.

EXPERIENCIA

Trader Independiente

2021 - 2026 | Buenos Aires, Argentina

- ▶ Intermediación comercial entre proveedores de snacks naturales, pet food y accesorios para mascotas y sus compradores, construyendo una red comercial sólida.
- ▶ Desarrollo de una red propia de proveedores con estándares de calidad para exportación, estableciendo relaciones comerciales duraderas en el Cono Sur.
- ▶ Identificación de oportunidades de expansión hacia el mercado estadounidense, detectando la creciente demanda de productos naturales y premium para mascotas.
- ▶ Gestión integral de negociaciones B2B, control de calidad de productos y coordinación logística de operaciones locales.
- ▶ Participación en 2026 en Global Pet, Orlando y SuperZOO en las vegas, las dos ferias mas importantes de PET en USA.

FORMACIÓN

Formación Práctica en Comercio y Trading

Trayectoria construida a través de la experiencia laboral directa en el rubro de productos para mascotas, desarrollando competencias comerciales en el día a día operativo.

Capacitaciones en Comercio Exterior

Participación en seminarios sectoriales organizados por cámaras de comercio, enfocados en logística internacional, normativa de exportación y operaciones de trading.



COMPETENCIAS CLAVE

Trading y Comercialización B2B

Experiencia en intermediación comercial, negociación de condiciones y cierre de operaciones entre proveedores y clientes.

Negociación Estratégica

Habilidad para establecer relaciones comerciales duraderas, negociar términos favorables y gestionar carteras de clientes y proveedores.

Conocimiento del Mercado Pet

Dominio del sector de pet food, snacks naturales y accesorios para mascotas, con comprensión de tendencias y estándares de calidad internacionales.

Negociación Estratégica

Iniciativa para transformar operaciones informales en estructuras empresariales formales, con capacidad de crecimiento y proyección internacional.

Gestión Logística

Coordinación de operaciones de consolidación de carga, documentación comercial y logística de exportación.

Visión Estratégica

Capacidad para identificar oportunidades de mercado, diseñar modelos de negocio y ejecutar planes de expansión internacional.

